

# МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЕ СДЕЛКИ В СОЧИ

*"Покупатели недвижимости в  
Сочи: особенности социальной  
адаптации"*

# МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЕ СДЕЛКИ



- Все сделки начинаются с личного знакомства с руководителями компаний.
- Оговариваются условия сотрудничества.
- Заключается Соглашение.

# МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЕ СДЕЛКИ

## Этапы взаимодействия

После выявления потребностей в приобретении объекта недвижимости от передаваемого клиента, выясняем сроки его прибытия в г. Сочи. По выбору района приобретения предоставляется проживание в предполагаемом районе местонахождения. Со многими средствами размещения заключены Договора на предоставление скидок от 10 до 30%( например: «HYATT REGENCY SOCHI»)-не групповые заезды.

# МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЕ СДЕЛКИ

- Что это будет? Квартира, дом или коммерческая недвижимость?
- Для каких целей приобретается объект недвижимости?
- Инвестиции, дальнейшая перепродажа, сдача в аренду.
- Переезд на ПМЖ или краткосрочное пребывание.



# МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЕ СДЕЛКИ

- Это КАВКАЗ.
- Тут всё по-другому...
- Детские сады и школы города-курорта Сочи.
- Трудоустройство.
- Бальнеология и санаторно-курортная область.

# МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЕ СДЕЛКИ

- Основы приобретения недвижимости не резидентами РФ.
- Краткий обзор районов Сочи.
- Чем в Сочи заниматься в свободное время?
- Времена года – сезоны (Горнолыжный и морской).

## Титов Михаил Владимирович

- Вице-Президент Гильдии Риелторов Сочи,
  - Почётный Член Южной Палаты Недвижимости,
  - Председатель Комитета по недвижимости в Сочинском Отделении «Опора России»,
  - Член Сочинского Делового клуба,
  - Член Координационного Совета при Главе города,
  - Генеральный Директор ООО «Алмаз-Юг»
  - Более 13 лет на рынке недвижимости Сочи.
- **8-918-306-88-86, 8-966-777-11-44**

